

## El reto del mercado real B1

Soy capaz de elaborar un plan básico de negocio para el mercado.

Educación emprendedora básica



Aspectos clave para tu plan básico de negocio

## a) El bocadillo perfecto



- ¿Cómo debería ser el bocadillo perfecto?
- ¿Qué necesitarás?
- Haz una lista de ingredientes.

## b) Compra los ingredientes



- ¿Dónde puedes comprar los ingredientes a precios razonables?
- ¿Cuánto dinero necesitarás?
- Compra los ingredientes o tráelos de casa.
- ¡Guarda los recibos!



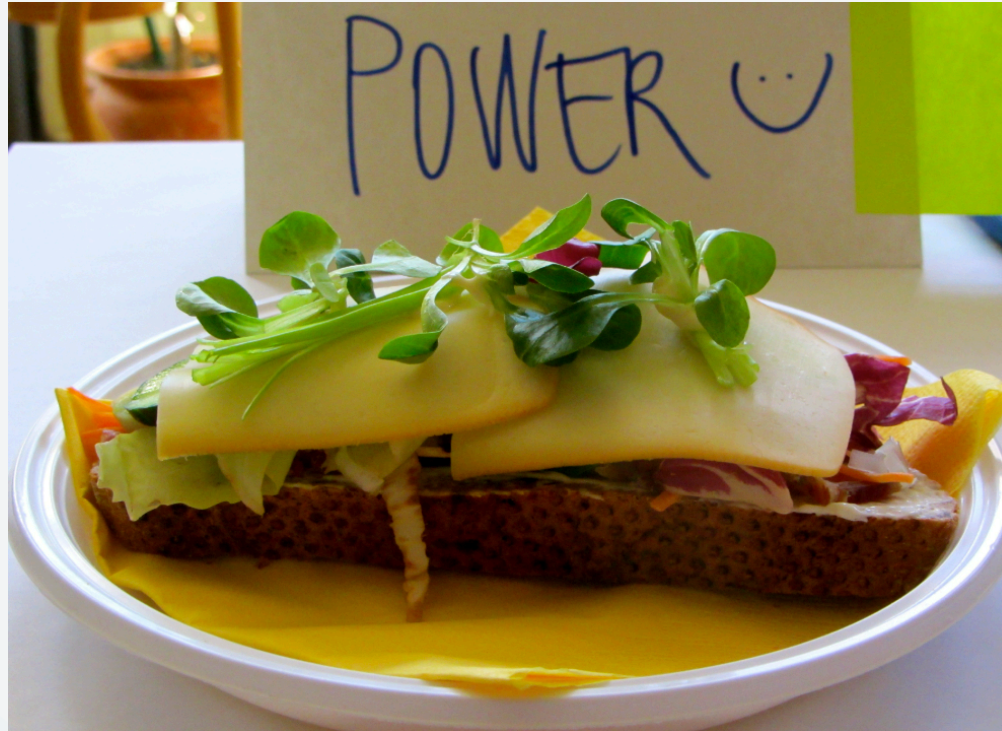
## c) Crea un prototipo



- Ya has reunido todos los ingredientes que necesitas.
- Crea tu bocadillo perfecto.
- Encuentra un nombre para tu bocadillo.



## d) Calcula el coste de cada bocadillo.



- Ya conoces los ingredientes que necesitarás para tu bocadillo. ¿Cuánto cuestan?
- ¿Cuáles de estos costes por bocadillo son fáciles/difíciles de calcular?
- ¿Cuánto cuesta un bocadillo?

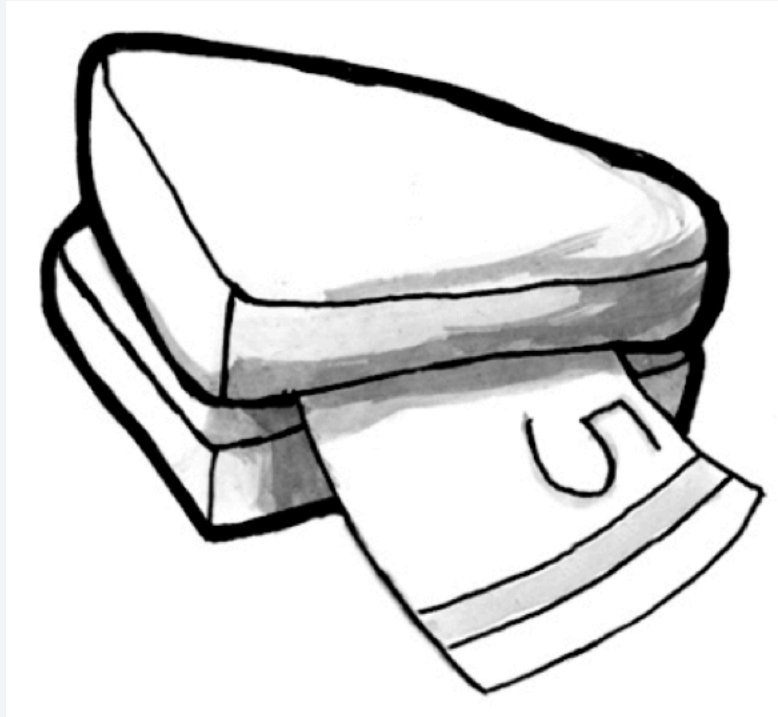
## e) Averigua cuál es el precio de mercado para un bocadillo



- ¡Investiga los precios de mercado!
- ¿Por cuánto podrías vender uno de tus bocadillos?



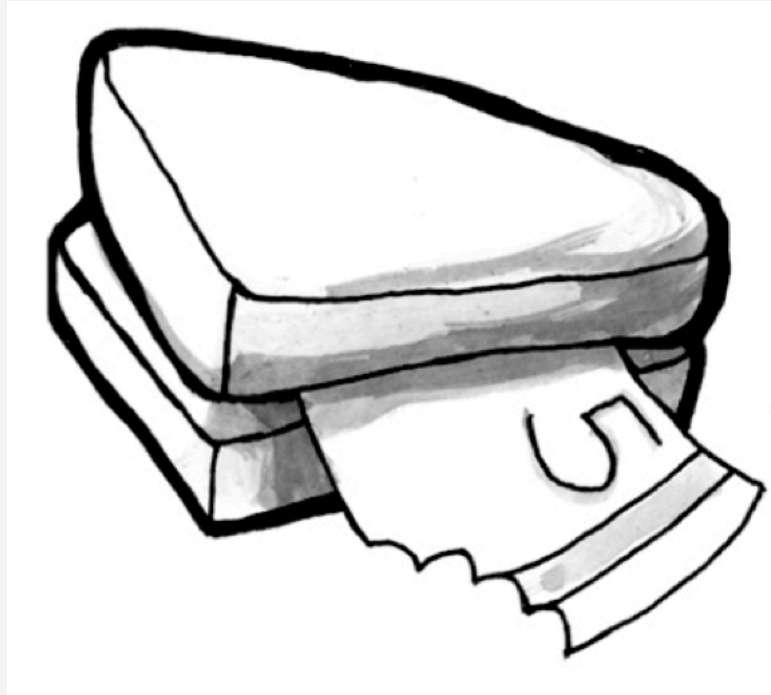
## f) Calcula tus ingresos.



- Calcula la diferencia entre el precio de mercado y los costes de cada bocadillo.
- Decide los ingresos que quieras tener cada mes.
- ¿Cuántos bocadillos necesitarías vender para obtenerlos?



## g) Analiza tus cálculos.



- ¿Has tenido en cuenta todos los conceptos en el cálculo de costes de cada ingrediente?
- ¿Podrás vender todos los bocadillos que produzcas?

## h) Planifica los pasos siguientes.



- Prepara una lista ABC de los siguientes pasos a realizar en la planificación del negocio de una start-up
- Elabora la lista conjuntamente.